

M. Ando RAKOTOMALALA
10 Allée de l'Ouche AP 1014
03100 Montluçon
Tél : 06 65 79 82 53
Ando.Rakot@gmail.com

SERVICE ACHAT
de votre entreprise
A l'attention du responsable

Montluçon, le 30 Juin 2015

Objet : Candidature spontanée stage Achat

Madame, Monsieur

En fin d'étude de Master 2 Achat et négoce international à l'école de commerce ISCID-CO, je cherche un stage conventionné afin de me professionnaliser et constituer une expérience enrichissante dans le métier d'acheteur.

Votre entreprise est en quête d'un collaborateur opérationnel pour la recherche et acquisition de produits, de services et prestations correspondant à vos besoins internes à l'international. Un acheteur qui est en mesure d'anticiper et maîtriser les risques divers, habile pour proposer des solutions optimisant vos coûts et améliorant vos résultats.

Lors d'un premier stage dans une centrale d'achat de médicaments où la rigueur et la capacité d'analyse étaient essentielles. J'ai pu démontrer que je suis capable de travailler efficacement sous pression, à la fois en autonomie et en étroite relation avec les autres. Je devais souvent respecter des délais très stricts, mais en m'organisant soigneusement je n'avais jamais eu peur de travailler dans ces contextes exigeants, je me préoccupais avant tout des résultats attendus. En effet je suis de nature persévérant et je m'implique profondément aux missions.

Nous pourrions travailler ensemble car j'ai les compétences indispensables pour gérer efficacement le processus achat. Mon goût de l'analyse et des chiffres m'a permis de réussir les missions, lors d'un premier stage où il était impératif d'être rigoureux et méthodique. Je souhaite mettre en œuvre ma créativité et mon expertise au profit de votre entreprise, d'autre part je suis disposé à relever tous les défis.

Dans l'attente d'une réponse de votre part, je vous laisse le soin d'examiner mon CV ci-joint. Je serai ravi de m'entretenir avec vous, afin d'exprimer de façon plus complète ma motivation et mes capacités à vous aider.

Je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes respectueuses salutations.

Période : 6 mois minimum. Dès que possible. Disponible immédiatement.

10 Allée de l'Ouche AP 1014

03100 Montluçon

Tél : 06 65 79 82 53

Ando.rakot@gmail.com

Permis B et véhiculé

Mobile, en France comme à l'international

» FORMATIONS

2014-2015 **Master 2** Achat et négoce international, école de commerce **ISCID-CO** Dunkerque

2013-2014 **Master 1** Achat et négoce international

2010-2011 **Licence** en Economie et Gestion **UPMF Grenoble 2**

2006-2007 **Etude de langue anglaise**, niveau avancé C1. **American school of Antananarivo**

2005-2006 **BAC S** Physique-Chimie, **rigueur scientifique**. Lycée français de Tananarive

» EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2014 **Stage de 3 mois** dans une **centrale d'achat** de médicaments et matériel médical **SALAMA**

- ✓ Application du processus Achat, gestion dossiers appels d'offres, négociations, passation de commandes, suivi des contrats et des fournisseurs, réception marchandises, tableau de bord et « reporting », gestion des transitaires, stock et approvisionnement.

2012 **Stage de 2 mois en comptabilité** et gestion des organisations, **CNED**

2012-2013 **Réceptionniste Hôtel** Kyriad Grenoble

2007-2011 **Réceptionniste saisonnier** et postes polyvalents dans plusieurs hôtels à Grenoble :

- ✓ Hôtel Kyriad, B&B, Hôtel des Patinoires. Embauché car parlant et écrivant **en Anglais**.

» COMPETENCES

Pack office : **Maitrise avancée de Word** : structuration automatique, mise en forme, dactylographie etc.

Maitrise avancée d'Excel : Manipulation des données, solveur, tableaux croisés dynamique etc.

A l'écrit : J'ai toujours obtenu de bons résultats dans les **tâches rédactionnelles**. J'ai beaucoup appris à l'UPMF de Grenoble, réputée pour la **capacité de synthèse** de ses étudiants.

Communication : **Aisance à l'oral** car beaucoup d'interactions dans des contextes professionnels.

Connaissance des **techniques et pratiques de négociations**. J'aiguisé mes connaissances par la lecture et la pratique, je pose fréquemment des questions à des mentors expérimentés.

Commerce international : Connaissances solides du **processus Achat** et de ses exigences. Esprit **proactif** sur **les risques** et moyens pour se prémunir. Maitrise des **Incoterms**, notions en douanes et logistique. Notion **SAP**

» CENTRE D'INTERET

Lecture : Je passe la majorité de mon temps à lire, à réfléchir sur les idées de l'auteur et leurs applications

Sport : Je suis passionné par le sport d'endurance en pleine nature où je teste souvent mes limites